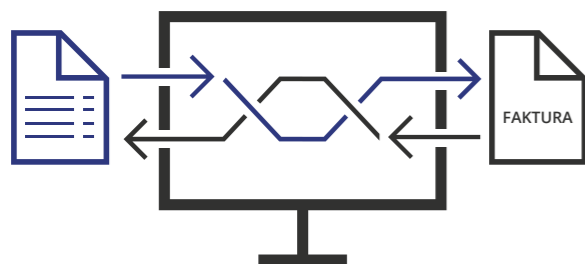


Moduł Handel systemu enova365 wspiera prowadzenie **działalności sprzedażowej** przedsiębiorstw o różnych profilach. Podstawowe funkcje umożliwiają **tworzenie dokumentów, zarządzanie towarami i cenami, przechowywanie informacji o kontrahentach, bankach i urzędach**. Moduł jest zintegrowany z Ewidencją Środków Pieniężnych, uzupełniającą funkcjonalność w zakresie rozliczeń z kontrahentami, a także z Ewidencją Dokumentów i Rejestrem VAT. W standardzie dostępne są też podstawowe raporty. Zaawansowane raportowanie umożliwia moduł enova365 Analizy Wielowymiarowe.

## Sprzedaż

Program służy do wystawiania m.in.: faktur VAT (netto albo brutto), paragonów, faktur korygujących (ilościowo-wartościowych), faktur proforma oraz zaliczkowych. Dokumenty mogą być rejestrowane w dowolnych walutach. Transakcje WDT wspiera elektroniczna obsługa deklaracji Intrastat. System zapewnia kontrolę limitu kredytowego kontrahenta i umożliwia blokowanie sprzedaży w przypadku jego przekroczenia. Liczba kas i rachunków jest nieograniczona.



System pozwala na rozszerzenie zakresu przechowywanych informacji o towarach, kontrahentach, dokumentach itp. poprzez rozbudowany mechanizm definiowania cech. Cechy służą również do grupowania towarów i kontrahentów umożliwiając wielopoziomowe, niezależne od siebie podziały. Mechanizm pozwala na dostosowanie systemu do potrzeb branżowych.

## Zakup

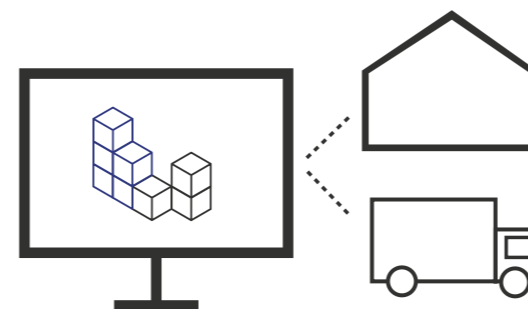
Standardowo moduł pozwala wystawiać: faktury zakupu, faktury korygujące (ilościowo-wartościowe), faktury zaliczkowe, zamówienia, oferty. Transakcje WNT uzupełniają dokumenty wewnętrzne oraz elektroniczne deklaracje Intrastat nabywcia.

## Zamówienia i oferty, zarządzanie dostawami

Moduł Handel umożliwia wystawianie zamówień, ofert i zapytań ofertowych. Zamówienia od odbiorców mogą rezerwować towar. Dostępne są funkcje przygotowania zamówień do dostawców na podstawie: stanu towaru, ilości minimalnej, ilości zamówionej, ilości sprzedanej w wybranym okresie itp. Moduł może wspierać zarządzanie łańcuchem dostaw. Odpowiednia konfiguracja pozwala na powiązanie zamówień odbiorców z zamówieniami do dostawców, w taki sposób, by dostarczony towar o określonych właściwościach był przeznaczony dla zamawiającego odbiorcy.

## Magazyn

Program umożliwia wystawianie dokumentów: wydań i przyjęć, przesunięć międzymagazynowych oraz korekt tych dokumentów. Dokumenty wydań i przyjęć można wystawiać ręcznie i przekształcać do faktur lub mogą powstawać automatycznie podczas wystawiania dokumentów handlowych. System prowadzi ewidencję ilościowo-wartościową magazynu według wybranej metody rozliczania (domyślnie FIFO, ale możliwe jest też rejestrowanie obrotów np. wg właściwości takiej jak data przydatności). W standardzie obsługiwane są procesy inwentaryzacji i kompletacji (w razie większych potrzeb do dyspozycji jest moduł enova365 Produkcja). System może obsługiwać wiele magazynów.



## Towary, usługi, produkty, receptury

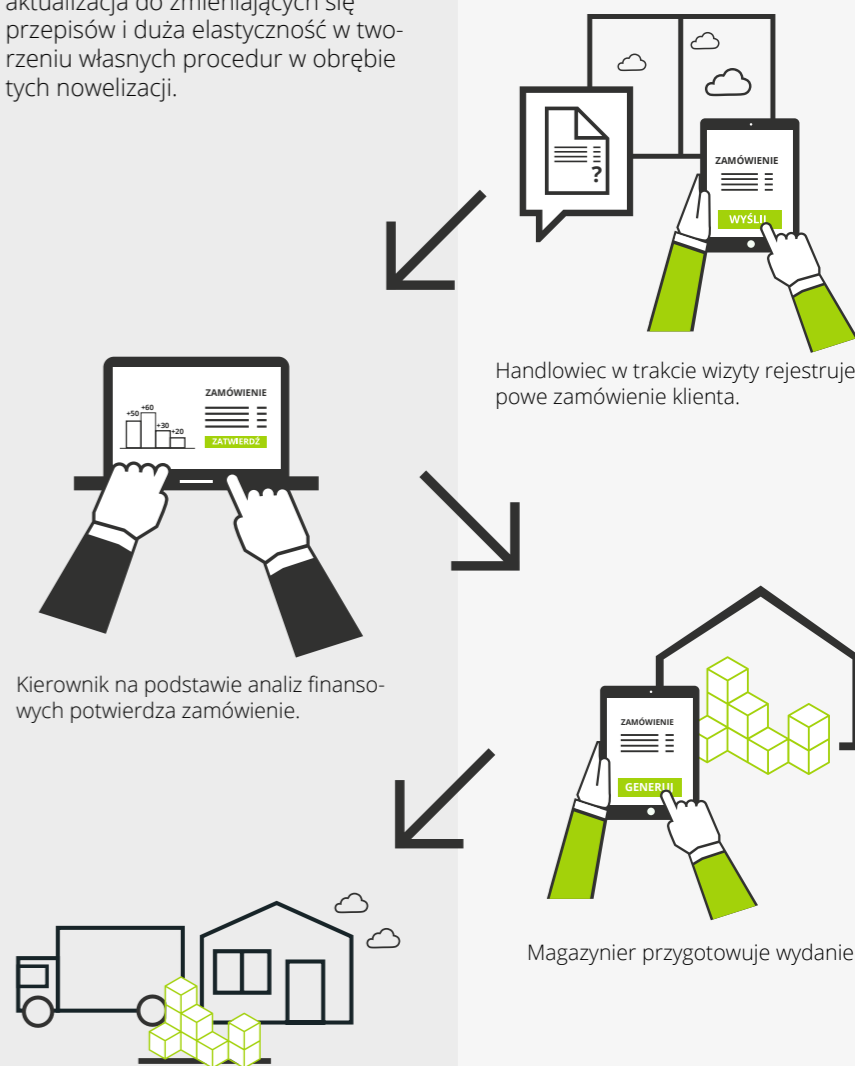
Kartoteki występują w czterech rodzajach: towar (tworzy obroty magazynowe), usługa, produkt (towar uzupełniony składnikami kompletacji) oraz receptura (procedura kompletacji lub dekompletacji). Karta, oprócz danych podstawowych (nazwa, kod, jednostka), zawiera również listę kodów kreskowych, jednostek alternatywnych z przelicznikami, zamienników oraz opakowań. Z poziomu karty jest dostęp do pozycji wszystkich dokumentów dotyczących tego towaru, zasobów w rozbiciu na poszczególne partie, listy obrotów z podsumowaniem stanu po operacjach.

## Kontrahenci, urzędy i banki

Karta kontrahenta zawiera: podstawowe dane teleadresowe, warunki handlowe (forma i termin płatności, rabat ogólny, limit kredytowy) oraz szereg innych informacji, w szczególności listę rachunków bankowych oraz osób kontaktowych. Z poziomu karty użytkownik może przeglądać listy dokumentów związanych z kontrahentem, prowadzić rozrachunki, analizować bieżący bilans zobowiązań i należności, określić stosowaną w transakcjach cenę lub cennik indywidualny.

enova to w 100% polski produkt ERP, przeznaczony dla Klienta klasy średniej (do 250 stanowisk roboczych). Pełny ERP/CRM: Handel, Finanse, HR oraz Workflow. Produkt bazuje na kilkunastoletnim doświadczeniu zespołu w budowaniu programu wspierającego procesy w firmach. Jest gotowy do pracy w średnich i dużych polskich firmach lub do integracji w oddziałach międzynarodowych korporacji zlokalizowanych w Polsce, pracujących na zagranicznych systemach. Jego przewagą jest bieżąca aktualizacja do zmieniających się przepisów i duża elastyczność w tworzeniu własnych procedur w obrębie tych nowelizacji.

Reagując na zmieniające się trendy mobilności w biznesie oraz upowszechnienie rozwiązań chmurowych w Polsce, Soneta stworzyła na bazie dotychczasowego ERP chmurową wersję systemu – enova365. To pierwszy w Polsce ERP dostępny na platformie Microsoft Azure. Zaprojektowany i rozwijany w oparciu o technologię Microsoft, obecnie zgodną z HTML5, z interfejsem na Windows 8 i Windows Phone.



Handlowiec w trakcie wizyty rejestruje nietypowe zamówienie klienta.

Kierownik na podstawie analiz finansowych potwierdza zamówienie.

Magazynier przygotowuje wydanie.

Towar zostaje przewieziony do klienta.

## Jeden system o wielu twarzach

Oprogramowanie enova365, rozwijane od kilkunastu lat, składa się z trzech elementów: bazy danych, logiki biznesowej oraz interfejsu. Jest dostępne stacjonarnie oraz mobilnie. Interfejs systemu jest dostosowany do urządzenia (komputer stacjonarny, laptop, tablet, smartfon) i sposobu dostępu (okienkowy, przeglądarkowy, dotykowy – Windows 8 oraz komórkowy – Windows Phone). To jedyny multiinterfejsowy system w Polsce, który na poziomie bazy danych, logiki biznesowej pozostaje taki sam.

## Interfejsy



## Modele instalacji

enova365 daje dużą przewagę w budowaniu modeli biznesowych. System można instalować na różnych serwerach i urządzeniach, zarówno w modelu, w którym oprogramowanie enova365 jest instalowane na serwerach Klienta (podstawowy, dotychczasowo stosowany inaczej nazywany „on-premise”), jak również w innowacyjnych modelach z dostępem do serwerów zdalnych (modele chmurowe, tzw. „in-cloud”) oraz modelach mieszanych (hybrydowych).

## Umowy i faktury cykliczne

System umożliwia zarejestrowanie umowy na stałą dostawę lub wykonywanie usługi z okresowym fakturoowaniem. Na podstawie takiej umowy można wystawiać dokumenty sprzedaży zgodnie z ustalonym harmonogramem.

## Kaucje

Program pozwala na wystawianie dokumentów kaucji (automatycznie lub ręcznie), najczęściej stosowanych do ewidencjonowania obrotu opakowaniami zwrotnymi. Do każdego towaru można przypisać schemat wyliczania liczby opakowań w zależności od ilości towaru. Dokumenty wydania i przyjęcia opakowań rozliczają się automatycznie ilościowo z odpowiednimi dokumentami zwrotu.

## Ewidencja VAT, Ewidencja Dokumentów, Ewidencja Środków Pieniężnych

Wystawiane dokumenty trafiają automatycznie do Rejestru VAT i do Ewidencji Dokumentów, która jest źródłem danych dla księgowości. Moduł Handel uzupełniony jest modułem Ewidencji Środków Pieniężnych.

## Raporty i wydruki

Moduł Handel dostarcza szereg raportów oraz zestawień analitycznych np. sprzedaż wg kontrahentów, sprzedaż wg towarów i usług, rozliczenie dokumentów sprzedaży, dokumenty wg terminów płatności, struktura wiekowa należności. Własne raporty mogą w prosty sposób być dołączone do systemu. Jeśli nie jest to wystarczające, raportowanie można uzupełnić modułem enova365 Analizy Wielowymiarowe.

enova365 *systemowy rozwój firmy*  
dla biznesu



enova365  
dla biznesu

*systemowy rozwój firmy*

Oprogramowanie ERP do zarządzania.  
Wzmacnia firmę i rośnie wraz z nią.



Soneta Sp. z o.o.  
ul. Wadowicka 8A, 30-415 Kraków, tel.: +48 12 261 36 41  
e-mail: info@enova.pl, www.enova.pl, www.enova365.pl

## enova365 Handel

*„Firmy handlowe wykazują wielką inwencję w indywidualnym organizowaniu swojej działalności. Jest wiele modeli pracy i związanych z tym scenariuszy obiegu dokumentów. Dobry moduł handlowo-magazynowy systemu ERP powinien być elastyczny w ich obsłudze. Moduł enova365 Handel spełnia te wymagania, gdyż ma charakter konfigurowalnej platformy, której działanie można w bardzo dużym zakresie dostosować do potrzeb.”*

*Wojciech Chrobak - kierownik projektu Handel*